

PELEK

PRINCIPALELEKTRIK s.r.o. · 布拉格 · 欧盟

您的产品。 我们的市场。 畅销欧洲。

面向中国工业制造商的欧盟分销合作框架——我们不是采购商：无需预付款，直接接入覆盖22个欧盟国家的成熟销售体系。

PELEK.EU · CN.PELEK.EU

成熟的欧盟销售体系，即刻可用

Principal Elektrik s.r.o. (品牌：Pelek) 是一家总部位于捷克的工业自动化及电气元件分销商。我们已建立覆盖整个销售链的成熟运营体系，为知名电气品牌提供电子商务、主流电商平台、B2B渠道、仓储管理、覆盖全欧盟的物流配送、增值税合规以及售后服务。

22

已开展销售的欧盟国家

700+

每月发货订单

5

在管品牌

1

捷克中央仓库

销售渠道

自营商城 pelek.eu、主流欧盟在线市场 (Allegro 等)，以及面向配电柜制造商、系统集成商与批发商的专属B2B团队。

物流与服务

位于布拉格附近的中央仓库、次日发货、覆盖全欧盟的物流网络、多语言本地客服、保修及退换货服务。

全面合规

欧盟增值税 (VAT) / OSS 注册、欧盟责任经济运营人 (GPSR)、CE 合规文件审核以及 WEEE 合规——全部由我们负责，您无需承担。

制造商实证

我们帮助土耳其工业品牌从零进入欧盟市场，成功建立稳定且可持续的销售体系，实现持续复购。如今，这一成熟且经过验证的商业模式，已向精选中国制造企业开放。

两种进入欧洲的方式，均无需等待采购订单

我们不采用预付款整柜采购模式——这对您而言同样不是最佳选择。预付货款的经销商往往缺乏持续投入和长期经营品牌的动力。请选择最适合您的合作模式：

模式 A

托管式分销

- ◆ 您将库存存放于欧盟仓库，货物所有权始终100%归您所有。
- ◆ 我们负责全流程运营：产品上架、定价、市场推广、销售、仓储物流及售后服务。
- ◆ 全程以您的品牌销售——助力您的品牌在欧洲建立长期影响力。
- ◆ 每月销售报告 + 全额销售款结算

模式 B

寄售合作

- ◆ 您将约定的 SKU 以寄售方式发往我们位于捷克的仓库。
- ◆ 产品将纳入 Pelek 产品目录，可使用您的品牌或贴牌（OEM）销售。
- ◆ 产品售出后结算货款，按月结算。
- ◆ 未售库存可根据双方约定退回。

12%

统一透明的分销费，适用于两种合作模式。无隐性费用，无需独家合作——您仍可自由与其他销售渠道合作。

职责分工一览

	A模式 · 托管式分销	模式 · 寄售合作
货权归属	制造商所有，直至售出	制造商所有，直至售出
Pelek预付货款	无 —— 按实际销售结算	无 —— 按实际销售结算
品牌	您的品牌，长期培育	您的品牌或贴牌
营销与上架	Pelek全面负责	Pelek —— 纳入自营目录
物流、增值税、清关、GPSR	Pelek负责	Pelek负责
客服与保修	Pelek，本地语言	Pelek，本地语言
报告	每月按型号与国家明细	每月按型号明细
是否要求独家	否	否
适合对象	希望在欧洲打造品牌的工厂	希望快速测试欧盟市场需求的工厂

首批寄售库存即是您进入欧盟市场的营销投资 —— 这是成本最低的市场进入方式。我们则投入渠道、流量与团队。

从首次沟通到首笔销售

- 1

资质审核

技术文件审核：证书、测试报告、材料合规性。
- 2

签署协议

管理层签署合作协议——确定模式、产品型号与价格区间。
- 3

首批发货

首批寄售库存（通常为一个货柜）抵达我们的捷克仓库。
- 4

上线销售

产品在 pelek.eu 及各大平台上线；B2B 团队向客户推广。
- 5

结算与放量

每月报告与结算，依据真实销售数据补货放量。

合作资质要求

- CE文件及产品标准合规（如空壳机柜适用 EN 62208）

—权威实验室出具的 IP 等级/性能测试报告

—钢制产品：须提供熔炼原产地证明（MTC），符合欧盟第833/2014号条例第3g条要求。
- OEM/ODM能力及稳定的生产产能

— 管理层对长期合作模式（而非一次性贸易）的承诺

— 愿意在欧盟放置首批寄售库存

我们甄选的是合作伙伴，而非供应商

每个产品类别我们仅接纳有限数量的制造商。如果贵司管理层愿意探讨的是合作伙伴关系——而非采购订单——我们随时恭候。

公司

PrincipalElektrik s.r.o.

捷克·布拉格（欧盟）

网站

pelek.eu

合作伙伴专页: cn.pelek.eu

邮箱

info@pelek.eu

合作垂询

电话

+420705724 353

周一至周五 9:00-17:00 (CET)